

Financia tu Negocio sin Usar tu Dinero con Tarjetas de Crédito al 0% de Interés



Escrito por María Elena Permuy



Hola!

Soy María Elena Permuy, con amplia formación y experiencia en finanza personales, crédito personal y crédito empresarial en Estados Unidos

Me gradué en la carrera de Farmacia en Argentina hace muchos años, y al llegar a Estados Unidos entendí que, para salir adelante de manera efectiva especialmente en un sistema capitalista, necesitaba aprender cómo funciona el sistema. Por eso, además de mi formación en Farmacia, me capacité en finanzas, crédito, desarrollo personal y nutrición.

Llevo más de 25 años en este país, y durante todo este tiempo me he dedicado a entender a fondo cómo funciona el sistema bancario: cómo nos califican, qué evalúan los bancos y cómo podemos utilizar ese conocimiento para avanzar, en lugar de quedarnos estancados.

Basada en mi experiencia y en lo que he aprendido sobre finanzas personales y crédito personal y de negocio, quiero ayudar a pequeños negocios como el tuyo a crecer. Después de mucho ensayo y error, aprendí que los bancos pueden ser nuestros mejores aliados si sabemos cómo presentarnos. No hay una segunda oportunidad para causar una primera impresión, por eso nuestra presentación tiene que ser clara y causar un impacto positivo.

ÍNDICE DE CONTENIDO

La Manera Inteligente de Financiar tu Negocio con Tarjetas de Crédito Empresarial al 0%

- Introducción: Tu nueva manera de crecer sin usar tu dinero
- El error más común: Usar tu crédito personal para gastos de negocio
- Crédito empresarial vs. crédito personal: Lo que nadie te explicó
- 10 razones por las que el crédito empresarial cambia el juego
- ¿Cómo puedes acceder a \$5,000 a \$50,000 al 0% de interés?
- 5 ideas de negocio que puedes lanzar sin tocar tus ahorros
- Cómo usar ese capital de forma inteligente y segura
- Cómo construir tu perfil empresarial paso a paso
- Errores que debes evitar con el crédito de negocio
- ¿Qué sigue? Tu hoja de ruta para comenzar hoy

EL ERROR MÁS COMÚN USAR TU CRÉDITO PERSONAL PARA GASTOS DE NEGOCIO

Cuando la mayoría de las personas empiezan un negocio, lo hacen con lo único que tienen a la mano: sus propias tarjetas de crédito y sus ahorros aunque parece una solución rápida, la realidad es que este es uno de los errores más comunes (y costosos) que cometen los emprendedores.

Aquí te explico por qué...

1. Dañas tu puntaje crediticio personal (FICO)

Cada vez que usas tus tarjetas personales para pagar cosas del negocio como inventario, publicidad o contratistas estás elevando tu utilización de crédito y eso, según los algoritmos de FICO, representa un riesgo incluso si pagas a tiempo, tener más del 30% del límite ocupado puede bajar tu score y hacer que los bancos te vean como una persona con menos capacidad de pago creeme que te entiendo, yo estuve ahí, y se lo que se siente...

Ejemplo:

Si tienes una tarjeta con \$10,000 de límite y usas \$7,000 para pagar una campaña publicitaria de tu negocio, tu score puede caer aunque pagues a tiempo, simplemente porque estás usando el 70% del límite.

2. Mezclar lo personal y lo empresarial es un riesgo

Cuando usas crédito personal para financiar tu negocio, estás poniendo tu estabilidad financiera en juego.

Si el negocio no genera ingresos inmediatos o enfrenta un problema, tú eres quien queda con la deuda. No hay separación entre tu vida financiera y la del negocio.

Esto puede afectar tu capacidad para obtener préstamos personales, alquilar una vivienda o incluso comprar una casa.

Un negocio con estructura profesional debe proteger tu crédito personal, no destruirlo.

3. Limita tu capacidad de crecimiento

Las tarjetas personales tienen límites más bajos, menos beneficios y reportan todo al buró de crédito. Eso significa que si sobrecargas tus tarjetas personales, pronto te quedarás sin espacio financiero para crecer.

En cambio, las tarjetas de crédito empresarial están diseñadas para operaciones más grandes, con límites mayores y no afectan tu score personal en la mayoría de los casos.

Lo que hacen los emprendedores sin estrategia:

- Pagan el logo, web, publicidad y hasta el inventario con sus tarjetas personales.
- Se quedan sin capacidad de pago cuando más lo necesitan.
- Terminan con deudas personales por un negocio que todavía no despegó.
- *Afectan su crédito sin saber por qué.*
- *Dicen: “ya tengo una tarjeta, no necesito más”, sin saber que existe un sistema distinto para negocios.*

La mentalidad correcta es pensar como dueño de negocio

El primer cambio no es financiero, es mental.

Un emprendedor estratégico separa desde el principio sus finanzas personales de las de su negocio.

Ese simple paso:

- Protege tu crédito personal.
- Te posiciona como negocio formal ante los bancos.
- Te permite construir un perfil empresarial sólido.
- Abre la puerta a líneas de crédito que no están disponibles para personas físicas.

Recuerda:

Los ricos no usan su propio dinero.

Usan crédito empresarial para construir, invertir y crecer, sin arriesgar su historial personal y tú también puedes hacerlo.

En el siguiente capítulo te voy a mostrar por qué el crédito empresarial es una herramienta tan poderosa y cómo puedes comenzar a construirlo desde cero.

CRÉDITO EMPRESARIAL VS. CRÉDITO PERSONAL

LO QUE NADIE TE EXPLICÓ

En este ebook estás aprendiendo a usar el sistema financiero de forma estratégica, para que puedas construir, financiar y escalar tu negocio usando el dinero del banco, sin comprometer tu propio crédito ni tus ahorros.

Para eso, es fundamental entender la diferencia entre crédito personal y crédito empresarial no son lo mismo, y usarlos bien (o mal) puede ser lo que determine el éxito o el fracaso de tu emprendimiento.

¿Qué es el crédito personal?

Es el historial que construyes como individuo.

Está ligado a tu número de Seguro Social (SSN), y refleja cómo manejas deudas personales, como:

- Tarjetas de crédito personales
- Préstamos de auto
- Hipotecas
- Compras financiadas

Todo se reporta a los burós de crédito (Experian, TransUnion, Equifax), y tu puntaje FICO se ve afectado por cómo usas estas cuentas.

El problema es que cuando usas crédito personal para tu negocio:

- Tu score baja si te endeudas mucho.
- Te vuelves menos atractivo(a) para otros bancos.
- Cargas todo el riesgo tú, como persona.

¿Qué es el crédito empresarial?

El crédito empresarial es un perfil totalmente distinto, asociado a tu negocio, no a ti como individuo. Incluso puedes usar tu Crédito empresarial como tu DBA

Está vinculado a:

- Tu número de EIN (Employer Identification Number)
- Tu empresa (LLC, Corp, etc.)
- Y se reporta a burós de crédito comercial como Dun & Bradstreet, Experian Business y Equifax Business

Este crédito es evaluado por bancos y emisores de tarjetas en función de:

- La estructura de tu negocio
- Tu actividad bancaria
- Tu manejo de cuentas comerciales
- Tu presencia profesional

¿Por qué te conviene construir crédito empresarial?

Porque te da acceso a herramientas de crecimiento sin afectar tu crédito personal.

Aquí algunas de las ventajas principales que el crédito empresarial tiene sobre el personal:

COMPARATIVA CREDITO PERSONAL VS EMPRESARIAL

Crédito Personal	Crédito Empresarial
SI afecta tu FICO	NO afecta tu FICO
SI afecta tu score personal	NO afecta tu score personal
Límites bajos	Límites más altos
Reporta todo al buró	Muchas tarjetas NO reportan al crédito personal
Diseñado para consumo personal	Diseñado para operaciones de negocio
Alto en caso de deuda	Riesgo limitado si se estructura bien
Usa tu historial personal	Evalúa salud del negocio y flujo de efectivo

- Riesgo personal en caso de deuda
- Riesgo limitado si se estructura bien
- Usa tu historial personal
- Evalúa la salud del negocio y su flujo de efectivo

¿Necesito tener un gran negocio para aplicar?

¡No! Y esto es lo que muchos no saben.

Puedes comenzar a construir crédito empresarial incluso si:

- Tienes una LLC nueva
- Aún no tienes ventas
- Eres tú solo(a) en tu emprendimiento
- Trabajas desde casa
- Nunca has tenido una tarjeta empresarial

Lo importante es tener:

- Una estructura formal (como una LLC)
- Un EIN emitido por el IRS
- Una cuenta de banco empresarial
- Y seguir los pasos correctos para construir credibilidad financiera (te lo mostraré más adelante)

Caso Real:

Maria obtuvo una promo 0% de interés por un año, compró un terreno en la subasta del condado de Harris, en Houston, en \$50,000 y antes del año lo vendió en \$75,000, pagó \$10,000 entre aranceles, impuestos y comisiones. su utilidad o ganancia fue de \$15,000. Cuanto puso de su dinero? "0" (cero)!, se apalanco con el dinero del banco y su buen historial... su ganancia fue 15,000%, o sea INFINITA, ya que ganar \$15000 sobre cero es infinito...

Conclusión

- El crédito empresarial no es solo para empresas grandes.
- Es para cualquier persona que quiera construir un negocio con inteligencia financiera, proteger su crédito personal y acceder a capital real para crecer.
- Ahora que sabes la diferencia, en el siguiente capítulo te voy a revelar las 10 razones concretas por las que el crédito empresarial puede ser tu arma secreta para escalar sin deudas personales.

10 RAZONES POR LAS QUE EL CRÉDITO EMPRESARIAL CAMBIA EL JUEGO (Y POR QUÉ DEBERÍAS USARLO AHORA)

Ya entendiste que el crédito personal no es la mejor herramienta para financiar tu negocio.

Ahora es momento de descubrir por qué el crédito empresarial no solo es una alternativa, sino una estrategia poderosa para emprendedores que quieren escalar con inteligencia y minimizar el riesgo.

Aquí tienes 10 razones concretas por las que el crédito empresarial puede transformar tu forma de operar, invertir y crecer:

1. No se reporta a tu crédito personal

La mayoría de las tarjetas empresariales no aparecen en tu historial personal, lo que significa que puedes usarlas sin dañar tu FICO, aunque mantengas saldos altos mientras manejas tu negocio.

Esto te permite mantener tu crédito personal limpio para otras metas: comprar casa, carro, etc.

2. Los errores no arruinan tu score personal

¿Pagaste tarde una vez por un desajuste de flujo de caja? No se reportará (en la mayoría de los casos) a tu crédito personal.

Esto te da más tolerancia y margen de maniobra mientras te estabilizas.

3. Límites mucho más altos

Las líneas de crédito empresarial suelen ofrecer 2x a 5x más límite que las personales.

¿La razón? Los bancos entienden que los negocios mueven más dinero, compran más, y tienen necesidades mayores.

4. Bonos y recompensas diseñadas para negocios

Obtienes beneficios como:

- Cashback en gastos publicitarios o de software
- Puntos para viajes, equipos, hoteles o combustible
- Acceso a herramientas exclusivas para negocios
- Esto reduce tus costos operativos reales mientras usas el crédito.

5. Una sola consulta puede abrirte varias puertas

Algunas instituciones te permiten acceder a múltiples tarjetas con una sola verificación de crédito personal o empresarial.

Esto maximiza tus oportunidades sin “quemar” tu historial.

6. Acceso a crédito solo con EIN a largo plazo

A medida que tu perfil empresarial crece, puedes acceder a tarjetas y líneas de crédito que ya no requieren tu garantía personal.

Esto protege tu patrimonio y separa completamente tus finanzas.

7. Puedes construir crédito aunque estés empezando

No necesitas estar generando miles de dólares en ventas para empezar con una LLC bien estructurada, una cuenta de banco empresarial y los pasos correctos, puedes comenzar a construir un perfil empresarial desde cero.

8. Evalúan tu flujo de efectivo, no tu historial

Plataformas como Ramp, Brex o Revenued otorgan crédito empresarial basado en el movimiento de tu cuenta bancaria, no en tu puntaje FICO.

Esto abre acceso a capital para emprendedores nuevos y sin historial crediticio extenso.

9. Te da control en momentos clave

Imagina tener acceso a \$30,000 en crédito al 0% cuando aparece una oportunidad:

- Un nuevo proveedor con descuento
- Una campaña publicitaria que necesita inversión
- Una propiedad que puedes adquirir rápido
- Tener crédito empresarial es como tener un respaldo estratégico listo para accionar.

10. Puedes escalar cada 6 a 12 meses

Una vez que construyes correctamente, puedes:

- Acceder a nuevos límites de crédito
- Negociar mejores términos
- Pedir aumentos o nuevas líneas con bancos distintos

Y todo esto, sin poner en riesgo tu historial personal.

EN RESUMEN:

El crédito empresarial no es solo una fuente de dinero.

Es una herramienta para tomar decisiones con libertad, crecer sin miedo y construir sin sacrificar tu estabilidad personal.

¿CÓMO PUEDES ACCEDER A \$5,000 A \$50,000 EN CRÉDITO EMPRESARIAL AL 0% DE INTERÉS?

Ahora que conoces el poder del crédito empresarial, pasamos a una de las preguntas más importantes:

¿Cómo acceder a capital real sin intereses para financiar tu negocio, aunque estés empezando?

En este capítulo te muestro cómo obtener **entre \$5,000 y \$50,000 en crédito empresarial al 0% de interés**, de forma estratégica, sin comprometer tu crédito personal ni usar tus ahorros.

Antes que nada no se trata de aplicar por aplicar

Uno de los errores más comunes es pedir tarjetas de crédito empresarial sin preparación.

Eso lleva a rechazos o aprobaciones con límites muy bajos.

Pero si presentas tu negocio correctamente aunque sea nuevo puedes acceder a capital real con términos promocionales de 0% APR por 12 a 18 meses.

¿Qué necesitas para aplicar con éxito?

Aquí tienes los pasos mínimos que debes tener listos antes de aplicar:

1. Tu negocio debe estar formalmente constituido

- LLC o Corp registrada en tu estado
- Nombre comercial legal
- Licencias o permisos si tu industria lo requiere

2. Obtener tu EIN (Employer Identification Number)

- Es el número de identificación fiscal de tu empresa
- Se solicita directamente en el sitio web del IRS (es gratis y rápido)
- Es indispensable para separar tus finanzas personales de las del negocio

3. Cuenta bancaria empresarial activa

No necesitas tener miles de dólares en ventas, pero sí una cuenta de banco separada y activa para tu empresa.

Esto demuestra que estás operando con seriedad.

4. Presencia profesional (aunque seas un solo dueño)

Los bancos quieren saber que están tratando con un negocio real, no con una persona actuando “como si fuera un negocio”.

Incluye:

- Dirección comercial (puede ser virtual)
- Teléfono empresarial
- Correo profesional (ej: info@tunegocio.com)
- Página web funcional (aunque sea simple)

5. Buen historial crediticio personal (mínimo al principio)

Aunque las tarjetas de crédito empresarial no reportan a tu crédito personal, muchas sí lo consultan para decidir si te aprueban.

Lo ideal:

- FICO 700 o más
- Historial limpio
- Baja utilización en tus tarjetas personales actuales

6. Aplicar con los emisores correctos

No todas las tarjetas empresariales te ofrecen 0% APR ni aprueban empresas nuevas.

Aquí algunos emisores confiables:

- Chase Ink Business Unlimited – 0% por 12 meses
- American Express Blue Business Plus – 0% por 12 meses
- Bank of America Business Advantage Cash Rewards – 0% por 9 a 12 meses
- Capital One Spark Classic o Select
- Ramp, Brex, Divvy, Revenued – no requieren historial FICO, se basan en actividad bancaria

Ejemplo realista:

Juan es inversionista en bienes raíces aunque su puntaje de crédito personal no era el mejor debido a varias consultas recientes, logró que le aprobaran una tarjeta de crédito empresarial al 0% por \$4,000. Puede parecer poco, pero fue justo lo que necesitaba para comprar los electrodomésticos de una de sus propiedades en alquiler.

Gracias a eso, pudo ponerla en el mercado de inmediato. Este caso demuestra que incluso montos pequeños pueden marcar una gran diferencia para un dueño de negocio cuando se utilizan estratégicamente.

Acceso progresivo:

comienza pequeño, crece rápido

Lo más importante es comenzar.

Al principio puedes obtener \$5,000–\$15,000, y conforme construyes tu perfil y tus ingresos crecen, puedes llegar a \$30,000, \$40,000 o más en 6 a 12 meses.

Este no es un préstamo. Son líneas de crédito rotativas que puedes usar, pagar y volver a usar. Es capital real que te permite actuar con rapidez y sin miedo.

LA PRESENTACIÓN LO ES TODO.

Antes de correr a llenar formularios, asegúrate de tener tu estructura profesional completa.

Recuerda:

En el próximo capítulo, te mostraré ejemplos concretos de 5 negocios que puedes lanzar con estas cantidades, sin necesidad de grandes inversiones ni experiencia previa.

**SI ESTAS CERCA DE 700 Y CUMPLES CON LOS
REQUISITOS REQUERIDOS**

[CLICK AQUI](#)

**Para agendar una CONSULTA GRATUITA para aprender
como optimization tu score y subirlo a mas de 700.**

5 IDEAS DE NEGOCIO QUE PUEDES LANZAR CON CRÉDITO EMPRESARIAL (SIN TOCAR TUS AHORROS)

¿Te has preguntado qué tipo de negocios podrías comenzar si tuvieras \$5,000, \$10,000 o hasta \$50,000 en capital disponible... sin tener que usar tus ahorros ni arriesgar tu crédito personal?

La mayoría de las personas no emprenden porque creen que necesitan grandes inversiones o años de ahorro, pero **con una estructura correcta y acceso al crédito empresarial al 0% APR**, puedes iniciar con confianza y estrategia.

Aquí te comparto 5 ideas realistas con éxito:

1. Negocio de Coaching o Consultoría

Inversión estimada: \$3,000 – \$10,000

Si tienes conocimientos en un área como salud, finanzas, negocios, crianza, mindset, etc., puedes crear un negocio digital de coaching.

En qué usarías el crédito empresarial:

- Educación y Curso de capacitación para lanzar tu negocio de coaching
- Branding y página web profesional
- Plataforma de cursos o CRM (ej. Kajabi, Thinkific, etc.)
- Publicidad online (Meta Ads, Google Ads)
- Diseñadores y asistentes virtuales

Ventaja:

Puedes escalar rápido y con márgenes altos.

2. Tienda Online (E-Commerce)

Inversión estimada: \$5,000 – \$20,000

Puedes lanzar una tienda con productos físicos (Shopify, Amazon FBA, Etsy) o productos digitales.

Con el crédito empresarial podrías financiar:

- Inventario inicial
- Diseño de tienda y branding
- Publicidad pagada
- Automatizaciones y herramientas (ej. Klaviyo, Shopify apps)

3. Negocio de Limpieza Residencial o Comercial

Inversión estimada: \$3,000 – \$7,000

Es un modelo de negocio de baja inversión inicial, fácil de escalar y con alta demanda local.

El crédito se puede usar para:

- Uniformes, químicos y equipos
- Vehículo (leasing)
- Registro legal, branding y flyers
- Anuncios en Google o Facebook

4. Real Estate (como Inversionista o Flipper)

Inversión estimada: \$10,000 – \$50,000

Con suficiente crédito puedes entrar al mundo de bienes raíces como wholesaler, comprador de propiedades para renta o fix & flip.

¿Cómo usar el crédito?:

- Dar el enganche para un préstamo de inversión
- Cubrir el "down payment" de una propiedad
- Financiar remodelaciones o marketing
- Comprar leads o herramientas de análisis (ej. PropStream, BatchLeads)

Ejemplo: Marta convirtió sus tarjetas al 0% en dinero, lo invirtió en bienes raíces al 12–16% de interés anual. Paga solo 5% por convertirlas en cash... ¡y el resto es ganancia infinita!

En STRATIMISION te mostramos cómo. Pregúntame y únete a mi lista de prestamistas.

5. Food Truck o Negocio Móvil

Inversión estimada: \$10,000 – \$30,000

Una alternativa de restaurante que permite llegar a donde está el cliente, sin pagar renta fija.

¿En qué aplicarías tu línea de crédito?:

- Compra o renta de un food truck
- Equipamiento básico de cocina
- Branding, permisos y uniformes
- Marketing local y redes sociales

Dato:

Muchos food trucks recuperan su inversión en menos de 6 meses si tienen buena ubicación y nicho claro.

¿Qué tienen en común estas ideas?

- ✓ Puedes comenzar con capital mínimo
- ✓ No necesitas empleados al inicio
- ✓ Son escalables, automatizables o delegables
- ✓ Puedes lanzar rápido con una estructura ligera
- ✓ El crédito empresarial permite crecer sin quemar tus finanzas personales

Nota importante:

Este capital debe usarse con disciplina y estrategia.

No es para gastar... es para invertir en activos o actividades que generen retorno.

La clave es invertir dinero del banco en algo que produzca más dinero.

No importa si empiezas con \$5,000 o con \$50,000. Lo que importa es cómo lo usas.

HOJA DE RUTA

CÓMO CONSTRUIR TU PERFIL DE CRÉDITO EMPRESARIAL DESDE CERO

Tener una empresa registrada no es suficiente.

Si realmente quieres acceder a \$5,000, \$20,000 o incluso \$50,000 en crédito empresarial al 0%, necesitas construir un perfil empresarial fuerte, creíble y “financieramente presentable” para los bancos.

En este capítulo te muestro paso a paso cómo hacerlo, incluso si estás empezando desde cero.

Paso 1: Formaliza tu negocio como una entidad legal

- Registra una LLC o una Corporación (Corp) en tu estado
- Evita operar como “sole proprietorship” si quieres construir crédito empresarial (aunque puede también empezar con el DBA)
- Verifica que el nombre esté disponible y cumple con las leyes locales

¿Por qué importa esto?

Los bancos otorgan crédito a entidades legales, no a “negocios informales”. Esto es la base para todo lo que viene después.

Paso 2: Obtén tu EIN (Employer Identification Number)

- *Lo obtienes gratis en IRS.gov*
- *Funciona como el “número de seguro social” de tu empresa*
- *Te lo pedirán para abrir cuentas, declarar impuestos y aplicar a crédito empresarial*

Paso 3: Abre tu cuenta bancaria empresarial

Este paso te separa de inmediato de los amateurs.

- Usa el nombre legal del negocio y tu EIN
- Deposita algo, aunque sea poco (\$100–\$500)
- Usa esta cuenta para manejar todos los ingresos y egresos del negocio

Beneficio:

Muchos emisores de crédito evalúan tu actividad bancaria si no tienes ventas aún.

Paso 4: Crea presencia profesional y verificable

A los ojos de un banco, tu negocio debe parecer legítimo y estable, incluso si eres tú solo. Crea:

- Dirección comercial (no residencial; puedes usar virtual office)
- Teléfono empresarial (Google Voice o un número separado)
- Correo profesional (ej: info@tuempresa.com)
- Sitio web funcional con información básica
- Listado en Google Business (opcional pero potente)

Paso 5: Regístrate en buroes de crédito empresarial

Los tres principales son:

- Dun & Bradstreet (D-U-N-S Number)
- Equifax Business
- Experian Business

Solicita tu número D-U-N-S gratis en dnb.com

Esto te permite empezar a construir historial de crédito empresarial.

Paso 7: Mantén tus cuentas activas y en orden

- Paga a tiempo
- No acumules balances innecesarios
- Usa tu cuenta bancaria empresarial para los pagos
- Mantén actualizado tu perfil en Dun & Bradstreet y otros bureaus

Resultado: En 60–90 días, tu empresa empieza a tener un perfil financiero sólido.

BONUS: Accede a líneas de crédito reales

Una vez que tengas:

- Tu negocio estructurado
- 2–3 Net-30 activas
- Tu cuenta bancaria empresarial en movimiento

Puedes empezar a aplicar a tarjetas empresariales con 0% APR y límites reales. Algunas incluso no requieren ventas previas ni ingresos altos, si tu presentación es profesional.

RESUMEN DE LA HOJA DE RUTA

1. Registra tu LLC o Corp
2. Obtén tu EIN
3. Abre cuenta bancaria empresarial
4. Establece presencia profesional
5. Consigue tu D-U-N-S Number
6. Usa Net-30 para crear historial
7. Aplica a tarjetas empresariales estratégicamente

Como dije mas arriba:

"La presentación lo es todo. Si te presentas como un negocio serio, los bancos te van a tratar como un negocio serio."

ERRORES QUE DEBES EVITAR AL USAR CRÉDITO EMPRESARIAL

Tener acceso a capital no significa usarlo sin estrategia.

De hecho, uno de los principales errores que cometen muchos emprendedores es no tener un plan claro para el dinero que reciben. Aquí te comparto los errores más comunes que debes evitar si quieres que el crédito empresarial trabaje a tu favor y no en tu contra.

1. Usar el crédito empresarial como si fuera personal

Comprar ropa, pagar vacaciones o usar las tarjetas del negocio para gastos personales es una receta para el desastre.

Esto no solo complica tu contabilidad, sino que puede destruir la credibilidad de tu empresa ante los bancos.

2. *No tener una estrategia clara de retorno*

Antes de usar el crédito, pregúntate:

- ¿Cómo me va a generar más dinero?
- ¿En cuánto tiempo lo voy a recuperar?
- ¿Qué pasará si tarda más en dar resultados?

El dinero prestado debe tener un propósito medido y rentable.

3. Saturar los límites sin control

Aunque las tarjetas empresariales permiten más margen, no debes llenarlas completamente sin plan de pago.

Mantén un uso saludable (por debajo del 30–50%) y **evita que los intereses te sorprendan al terminar el periodo de 0%.**

4. No pagar a tiempo (aunque no afecte tu crédito personal)

Algunos piensan: “Como no se reporta a mi crédito personal, no importa”.

SÍ IMPORTA. Tu historial empresarial también se construye y se daña. Los pagos atrasados limitan tus futuras aprobaciones.

5. Aplicar a tarjetas sin preparación previa

No aplicar sin:

- Tener tu LLC y EIN listos
- Una cuenta bancaria empresarial activa
- Un perfil financiero básico
- Conocer los requisitos de cada banco

Aplicar mal te puede costar denegaciones innecesarias y consultas que bajan tu puntaje.

6. No llevar registro de tus tarjetas y fechas de interés

Tener varias tarjetas con diferentes periodos de 0% puede ser muy útil...

Pero solo si llevas control de:

- Cuándo vence cada promoción
- Cuánto debes en cada una
- Cuál fue el propósito de cada línea de crédito

Organización es clave.

7. No pedir ayuda profesional

Si no sabes cómo estructurar bien tu perfil, no improvises.

STRATIMISION ayuda a emprendedores como tu a obtener capital sin dañar su crédito, incluso desde cero.

Evita errores caros y agenda una sesión para analizar tu caso y obtener las tarjetas correctas para ti.

Haz clic aquí para agendar
tu cita gratuita

RECUERDA:

El crédito empresarial es como un cuchillo:

Puede ayudarte a cocinar o puede cortarte, dependiendo de cómo lo uses.

Usado bien, puede acelerar tu crecimiento. **Usado mal**, puede convertirse en un problema costoso.

¿QUÉ SIGUE?

TU HOJA DE RUTA PARA COMENZAR HOY

Aquí es donde todo se vuelve real.

Ya sabes por qué el crédito empresarial es una herramienta poderosa, conoces sus beneficios y qué errores evitar.

Ahora es momento de aprender cómo puedes aplicar esta estrategia en tu propia vida y comenzar a financiar tu negocio de forma inteligente.

Este es el proceso paso a paso que STRATIMISION usa con sus clientes para acceder a capital empresarial incluso si tienen un negocio nuevo o sin ingresos aún.

Paso 1: Crea una estructura empresarial profesional

No puedes aplicar a crédito empresarial como persona natural. Necesitas una entidad legal.

1. Crea una LLC o corporación en tu estado
2. Obtén tu EIN (Employer Identification Number) del IRS (es gratis)
3. Abre una cuenta bancaria empresarial
4. Crea una dirección comercial virtual (opcional pero recomendable)
5. Obtén un número de teléfono empresarial (Google Voice o servicios VoIP)
6. Establece un correo profesional y una presencia online mínima (ej. dominio con email propio)

Esto le muestra a los bancos que eres un negocio real y profesional.

Paso 2: Prepara tu perfil financiero personal

Aunque el crédito es empresarial, los bancos aún evalúan tu score personal al principio.

1. Asegúrate de tener un score FICO de 700 o más
2. Mantén tus tarjetas personales por debajo del 30% de uso
3. Evita aplicar a otros créditos personales durante este proceso
4. Corrige cualquier error en tu reporte de crédito (usa Credit Karma o Experian para monitorear)

En **STRATIMISION** podemos ayudarte a optimizar este perfil antes de aplicar, para maximizar aprobaciones.

Paso 3: Elige las tarjetas correctas

Existen tarjetas empresariales con:

- 0% APR entre 9 y 18 meses
- Cashback o recompensas
- Límites desde \$5,000 hasta \$50,000 o más

Algunas de las mejores emisoras incluyen:

- Chase Ink Business
- American Express Blue Business
- Bank of America Business Advantage
- Capital One Spark
- Brex (para startups con ingresos)
- Ramp (basadas en flujo, no FICO)

Importante: no todas requieren ingresos, aunque la forma en que te presentas es clave.

Paso 4: Aplica con estrategia

No apliques de forma desordenada.

1. Aplica a no más de 2–3 tarjetas por ciclo
2. Prioriza las tarjetas que hacen solo soft pull si estás cuidando tu FICO
3. Si usas un asesor como STRATIMISION, ellos pueden guiarte en el orden exacto de aplicación para maximizar la cantidad de crédito y proteger tu score.

Paso 5: Usa el crédito con inteligencia

Ya con tus tarjetas aprobadas, puedes:

- Financiar publicidad
- Comprar inventario
- Pagar contratistas
- Hacer crecer tu negocio sin usar tu dinero
- Incluso convertir parte del crédito en efectivo (4–5% de fee)

Ejemplo realista:

Obtienes \$20,000 al 0% APR por 12 meses.

Lo usas para lanzar un ecommerce que te genera \$3,000 mensuales.

Recuperas tu inversión en 7 meses y lo demás es ganancia.

Paso 6: Escala cada 6 a 12 meses

Con un buen manejo, puedes:

- Repetir el proceso cada 6–12 meses
- Obtener más tarjetas y aumentar tus límites
- Construir un perfil empresarial fuerte y acceder a líneas sin garantía personal

“Esto es cómo se financian los emprendedores que piensan en grande.”

¿Quieres ayuda personalizada con este proceso?

No necesitas hacerlo solo.

En **STRATIMISION** te ofrecemos una asesoría gratuita para analizar tu situación, ayudarte a estructurar tu perfil y aplicar correctamente.

Haz click para agendar una consulta y saber mas.



Quiero agendar mi asesoría gratuita

¿QUÉ SIGUE?

TOMA ACCIÓN Y CAMBIA TU FUTURO FINANCIERO

Ahora que has llegado hasta aquí, estás en una posición distinta a la mayoría.

Ya no eres alguien más que “piensa en emprender” o que “espera tener capital algún día”.

Tú ahora entiendes cómo funciona realmente el juego del dinero: los bancos pueden ser tus socios, si sabes cómo presentarte. Has aprendido que puedes:

- Crear un negocio o escalar el que ya tienes
- Contratar asesoría para tu negocio, invertir en educación y entrenamiento.
- Acceder a \$5,000–\$50,000 sin intereses
- Usar crédito empresarial sin afectar tu score personal
- Financiar campañas, inventario, servicios o inversiones desde cero
- Y lo mejor de todo: no necesitas tener ventas ni historial empresarial largo para comenzar.

Pero aquí es donde muchos se quedan estancados...

Saben que esto funciona, **pero no aplican.**

Dudan, se confunden con los pasos, o simplemente **lo dejan para “mañana”**.

“¿Y si no me aprueban?”

“¿Y si hago algo mal y afecta mi crédito?”

“No sé ni por dónde empezar...”

Y es justo por eso que creamos esta guía:

Para que tengas la claridad, el enfoque y el acompañamiento necesario para pasar a la acción sin miedo.

¿Estás listo para aplicar esta estrategia en tu negocio?

STRATIMISION está ofreciendo una asesoría gratuita de descubrimiento, donde:

- Analiza tu situación actual
- Te dice si calificas (y cómo mejorar si no lo haces aún)
- Te guía para aplicar en el orden correcto
- Te ayuda a estructurar todo para tener éxito sin afectar tu score

Haz clic aquí para agendar tu llamada gratuita:

**[Click aquí para agendar
tu asesoría gratuita](#)**

Recuerda:

Los negocios no crecen esperando.

Crecen cuando tomas decisiones valientes con información correcta.

Y hoy, ya tienes esa información.

Tu próximo paso es sencillo:

- ✦ Agenda tu sesión
- ✦ Actúa con intención
- ✦ Haz que el dinero trabaje para ti

Nos vemos en tu sesión personalizada.

No hay segunda oportunidad para causar una primera impresión ante los bancos. Haz que la tuya sea poderosa.